

VD-TIDNINGEN

VD-TIDNINGENS AFFÄRSFORUM

SKAPA TILLVÄXT OCH NYA AFFÄRER

21 maj 2025
Citykonferensen, Stockholm

08:30 - 09:00 Registrering

 Galleriet

Innan programmet startar är du välkommen att registrera dig, ta en kopp kaffe och en frukostmacka.

09:00 - 09:05 Välkomna

 Polhemssalen

Dagens moderator hälsar välkommen och inleder dagen.

Talare



MALIN EIJDE
Moderator, VD-tidningen

Malin Ejde är chefredaktör för VD-tidningen och moderator för dagen.

09:05 - 09:50 Strategi för lönsam tillväxt

 Polhemssalen

Hur ska man fokusera på verksamheten för att nå verklig lönsamhet och bygga värde för ägarna? Hur snabb tillväxt kan man tillåta utan att ta risker och vilken styrning eller organisation krävs för att optimera verksamheten? Operativ handlingskraft, skalbarhet och organisation står i fokus.

Talare



FREDRIK WIKNER
Auktoriserad revisor och
företagsrådgivare, Grant
Thornton

Fredrik Wikner är auktoriserad revisor, företagsrådgivare och föreläsare inom tillväxtfrågor, affärsutveckling, ESG frågor med mera. Fredrik arbetar ofta med bolag som har en tydlig exitstrategi eller tydliga ägardirektiv med fokus på att realisera strategier och maximera finansiellt som icke finansiellt värdeskapande.

09:50 - 10:20 Nå målen med hjärnsmart målstyrning

 Polhemssalen

Med en modern målstyrning kan du lyckas driva förändring i kombination med stabilitet och därmed maximera sannolikhet att på riktigt skapa framgång i din organisation. Ta del av både fallgropar, framgångsfaktorer och konkreta exempel på hur du ska gå till väga för att verkligen lyckas med din målstyrning.

Talare



ANNA LANDEGREN

Ledarskapskonsult och delägare,
Nya Ledarskapet

Anna är en mycket erfaren ledarskapskonsult som under många år har utmanat och stöttat organisationer, chefer, VD:ar, HR-chefer och team i att skapa framgång och tydliga resultat. Med bakgrund som civilingenjör, certifierad coach och uppskattad chef utmanar hon dig och din organisation att skapa tydliga steg för att förverkliga strategi till mål och praktisk handling. Anna är även en mycket uppskattad talare och inspiratör.

10:20 - 10:30 VD-tempen

 Polhemssalen

Ta del av de första svaren från VD-tempen. Enkäten handlar om dig som vd – dina upplevelser, utmaningar och behov.

Talare



MALIN EIJDE

Moderator, VD-tidningen

Malin Ejde är chefredaktör för VD-tidningen och moderator för dagen.

10:30 - 11:00 Förmiddagspaus med kaffe och mingel

 Galleriet

Fyll på med kaffe eller te medan du minglar med besökare och utställare.

11:00 - 11:45 Skapa en säljande kultur

 Polhemssalen

Varför presterar vissa säljteam och verksamheter på topp medan andra kämpar trots höga löner och förmåner? Svaret ligger i ledarskapet och teamkulturen – och med rätt insatser kan du skapa ett engagerat säljteam och kultur som driver försäljningen framåt.

Talare



LOTTA BROBERG

Verksamhetsutvecklare,
ledarskaps- och säljexpert,
Chabro

Lotta Broberg är en av Sveriges mest framstående experter inom försäljning och ledarskap. En av topp-50 säljcoacher. Med över 15 års samarbete med till exempel Mercuri International, Training Partner och Made for Sales. Säljutbildningar med uppdrag på bland annat Googles Digitalakademi, Norrsken House, Toyota, Hyundai, Sälj- och marknadshögskolan samt otaliga fler företag. Verksamhetsutvecklare, inspirerande utbildare, föreläsare och strategisk coach för verksamheter, skapar hon mätbara resultat och starka säljteam.

11:45 - 12:15 Bygg en säljmotor som skapar nya affärer

Polhemssalen

Under den här programpunkten får du ta del av: – Hur du aktiverar nöjda kunder som dina bästa ambassadörer – Hur du skapar en tillväxtstrategi med word-of-mouth – Hur du minskar beroendet av kalla leads och prospektering – Hur du bygger en försäljningskultur där referenser är nyckeln – Hur du använder ambassadörskap för att driva försäljningen framåt

Talare



ALEXANDER SLOTTÉ

VD och grundare, Top of Heart

Med en lång och gedigen erfarenhet som entreprenör och företagsledare har Alexander en unik förmåga att identifiera både möjligheter och utmaningar som företag i tillväxtfas står inför. Hans föreläsningar och workshops är skraddarsydda för att engagera och motivera hela organisationen – oavsett medarbetarnas tidigare erfarenheter.

Alexander fokuserar på konkreta, beprövade metoder som skapar resultat direkt i verksamheten. Han delar med sig av verktyg som enkelt kan implementeras i vardagen, vilket hjälper era medarbetare att bygga framgångsrika vanor för att företaget ska nå nya nivåer inom försäljning, kundrelationer, ledar- och entreprenörskap.

12:15 - 13:30 Lunchpaus

Restaurangen, entréplan

Nu är det dags att fylla på med lunch. Här finns det tillfälle att nätverka med andra deltagare och utställare.

13:30 - 14:15 Strategiska förvärv

Celsiussalen

När är det läge att förvärva en annan verksamhet? Hur mycket ska man betala? Vilka andra prioriterar ska man göra? Lyssna till expertråd för en smidig affär och om vilka upplägg och betalningsmodeller som finns att tillgå.

Talare



PATRIK RUDFELDT

Specialist inom
företagsvärderingar,
företagstransaktioner och
kapitalanskaffningar, Grant
Thornton

Patrik Rudolf är specialist inom företagsvärderingar, företagstransaktioner och kapitalanskaffningar - så kallad Mergers and Acquisitions (eller M&A). Patrik projektleder primärt förvärv, försäljningar och kapitalanskaffningsprocesser av bolag och hjälper kunder med deras långsiktiga tillväxtmål genom att hitta rätt investerare för resan framåt



MATS ÖBERG

Head of Advisory och Partner,
Grant Thornton

14:15 - 15:00 Skapa en smart innovationsstrategi

Celsiussalen

Så skapar du och upprätthåller en ständig innovationsprocess, vilket blir allt viktigare i en föränderlig värld. Vi utforskar de grundläggande komponenterna i en innovationskultur: tillit, öppenhet, tolerans för misslyckande och stöd för kreativitet. Här kommer du som deltagare att få förståelse för innovationskultur och de verktyg som krävs för att integrera och främja den inom sin organisation.

Talare



JONAS BRÖGGER

Growth leader och vd, McCloud
Miller Group

Jonas Brögger är en dynamisk och visionär ledare med en imponerande meritlista inom utveckling av humankapital och företags tillväxt. Som VD för McCloud Miller Group, ett ledande företag inom affärs och organisationsutveckling, har Jonas hjälpt företag att nå nya höjder genom att identifiera och utveckla humankapitalet och tillväxten.

Med en bred erfarenhet som sträcker sig över flera branscher, inklusive industri, SaaS och bank, har Jonas en unik förmåga att anpassa strategier för att möta specifika behov och utmaningar. Han är också medgrundare av Growth Tribe Sweden, Newthon Accelerator och Growth Team, där han fortsätter att inspirera och stödja företag och organisationer. Jonas Brögger är den ledare du vill ha vid rodret när ditt företag siktar på tillväxt och framgång.

13:30 - 14:15 Praktisk marknadsanalys

Polhemssalen

Här går vi igenom hur man konkret kan använda marknadsanalys för att accelerera sin tillväxt. Fokus kommer att ligga på verktyg och strategier för att förstå er marknad och ge bättre beslutsunderlag som kan omsättas direkt i er verksamhet för att maximera tillväxt och skapa ett mer värdefullt bolag.

Talare



CHRISTOFFER AHLÉN
VD och grundare, Market Minds

Christoffer är VD och grundare av Market Minds. Med över 10 års erfarenhet av marknadsanalys och affärsstrategi hjälper han företag att expandera på konkreta och handlingskraftiga sätt. Han har tidigare varit marknadschef och ansvarig för strategiska partnerskap på det snabbväxande teknikföretaget Dirac. Christoffer har erfarenhet inom en stor mängd industrier och jobbar med företag av alla storlekar – från unga tillväxtbolag till några av Sveriges största företag.

14:15 - 15:00 AI som möjliggörare för framgång

Polhemssalen

AI ritar om hela kartan. Lyssna till Eric Langenskiöld om hur AI kan bidra till tillväxt och framgång.

Talare



ERIC LANGENSKIÖLD
Futurist & Digitalization Expert

15:00 - 15:30 Eftermiddagspaus med fika och mingel

Galleriet

Ta en fika medan du minglar med andra deltagare och utställare.

15:30 - 16:15 Så skapade vi vår tillväxtresa

Polhemssalen

Här får du möta tre vd:ar från företag i olika storlekar berätta om sin tillväxtresa.

Talare



CAROLINA BRANDTMAN
Vd, Azets Sverige, tidigare Qliro

Carolina Brandtman är en erfaren företagsledare som har lett framgångsrika tillväxtresor i flera stora bolag. Som vd för Qliro omvandlade hon bolaget från en del av en e-handelskoncern till ett självständigt, börsnoterat techbolag på Nasdaq Stockholm, med fokus på betalösningar för e-handel och utvidgning av tjänsteutbudet. Dessförinnan ledde hon en omfattande omstrukturering och sammanslagning av GE Money Bank med Santander. Sedan september 2024 är hon vd för Azets Sverige, där hon driver tillväxt och transformation inom ekonomi- och lönetjänster genom att investera i teknik och personal för att möta förändrade kundbehov.



KONRAD BERGSTRÖM
Entreprenör och grundare av bl a elbåtsföretaget X Shore och Zound Industries (nu Marshall Group)

Konrad Bergström är entreprenör och grundare av bl a elbåtsföretaget X Shore och Zound Industries (nu Marshall Group) – teknikjätten som producerar konsumentelektronik för Marshall Amplification och Adidas. Med Zound Industries blev han också unicorn-grundare, eftersom företaget under hans ledning nådde en värdering över en miljard kronor. Bergström har också engagerat sig i hållbarhetsinitiativ, bland annat som ordförande för hudvårdsföretaget Soeder och medgrundare av det ekologiska ginföretaget ÓGIN Distillery. År 2018 tilldelades han Kungliga Patriotiska Sällskapets Näringslivsmedalj för sina insatser inom svenskt näringsliv.



MAGNUS VILLSON

Medgrundare och vd, Playground
Tech

Magnus Villson är medgrundare och vd för Playground Tech, ett teknikkonsult- och produktföretag baserat i Stockholm som under hans ledarskap upplevt en explosiv tillväxtresa. Mellan 2019 och 2022 ökade Playground Tech sin omsättning med 4 569 procent, vilket resulterade i en omsättning på över 210 miljoner kronor under 2023. Den utvecklingen har belönats med flera utmärkelser, däribland titeln Årets Supergasell och Gasellvinnare i Stockholms län 2023, vilket etablerade Playground Tech som Sveriges snabbast växande företag det året.

16:15 - 17:00 Frigör tid för framgång

Polhemssalen

Alla har vi behov att frigöra tid och energi. Här får du insikter och verktyg för att effektivisera din tid och få mer gjort.

Talare



JAN WINSTEDT

Effektivitetsexpert, Petra Brask
& Partners AB

Jan Winstedts vision i livet är att utveckla och att utvecklas. Han har stor erfarenhet av IT-projekt och digital lagring. Han är licensierad coach ser alltid möjligheter och skapa effektiva samarbeten. Och han har testat över 100 appar med fokus på personlig effektivitet, må bra och arbeta smartare.

17:00 - 17:05 Summering av dagen

Polhemssalen

Dagens moderator sammanfattar dagen och ger dig de viktigaste lärdomarna från dagens alla föreläsningar.

Talare



MALIN EIJDE

Moderator, VD-tidningen

Malin Ejde är chefredaktör för VD-tidningen och moderator för dagen.

17:05 Mingel och eftersnack

Galleriet

Stanna kvar, mingla och sammanfatta dagen tillsammans med oss. Vi bjuder på dryck och tilltugg.