

VD-TIDNINGEN FOKUS

VD-TIDNINGEN FOKUS

SÅ SKAPAR DU FRAMGÅNGSRIK TILLVÄXT SOM VD

9 april 2024
Digital och interaktiv konferens

08:30 - 09:00 Logga in och upptäck den digitala plattformen

Innan det livesända programmet startar kl. 09:00 kan du logga in och bekanta dig med den digitala plattformen.

09:00 - 09:05 Livesändningen startar: Välkomna!

Vd-tidningens chefredaktör Malin Eijde hälsar välkomna och inleder programmet.

Talare



MALIN EIJDE
Moderator, Vd-tidningen

09:05 - 09:50 Genomföranderevolutionen - Nyckeln till strategisk framgång

Johan Grönstedt ger er essensen av att omsätta strategiska mål till konkret handling. Han delar med sig av insikter i de discipliner som särskiljer de mest framgångsrika ledarna och konkreta steg för att navigera framgångsrikt på tillväxtresan.

Talare



JOHAN GRÖNSTEDT
Vice VD & Chief Product Officer,
Howwe Technologies

Johan Grönstedt har en bakgrund som managementkonsult och har ägnat sitt liv åt strategigenomförande, med ett brinnande intresse för att förbättra vår förmåga att uppnå viktiga mål. Som en drivande kraft bakom en "genomföranderevolution" och författare till den kommande boken "The Execution Revolution", strävar Johan efter att överbrygga klyftan mellan strategiska teorier och deras praktiska tillämpning. Han är ledande inom produktinnovation hos Howwe Technologies, där han utvecklar nästa generations lösningar för att möta skalbarhetsutmaningen inom strategigenomförande.

09:50 - 10:20 Så skapas ett aktivt ledarskap för tillväxt

Här ligger fokus på vilket ledarskap behövs för att skapa tillväxt och hur man undviker man fällan att underinvolvera ledarskapet i tillväxtresan? Och vilka redskap behövs för att släppa loss och inspirera organisationen och förtroendet för ledningens förmåga.

Talare



RICKARD HEDBERG
Vd, Franklin Covey

Rickard Hedberg har 30 års erfarenhet från olika ledande befattningar, bland annat som regionchef och ledarutvecklingschef på McDonald's och HR direktör på Accenture Sverige. De senast 7 åren har han arbetat som talang strategichef för Accenture i Norden och Baltikum med ansvar för att utveckla en innovationskultur i en organisation med 7 000 medarbetare. Idag äger och leder han som vd den svenska verksamheten i den globala ledarutvecklingsföretaget Franklin Covey.

10:20 - 10:40 Paus

Nu är det dags för en förmiddagspaus. Passa på att hämta kaffe och frisk luft eller interagera med andra deltagare i den digitala plattformen.

10:40 - 11:10 Innovation som drivkraft för tillväxt

Vi belyser strategier för att främja innovation, beskriver hur olika företag navigerar i existerande innovationssystem. Finns det skillnader mellan företag av olika storlek, i olika sektorer och på olika typer av platser? Skiljer det sig mellan olika innovationstyper? Och vad behöver företagen för att lyckas?

Talare



LINA BJERKE
Forskare och doktor i
nationalekonomi, Jönköping
International Business School,
Jönköping University

11:10 - 11:40 Åtta steg för att bygga en säljstrategi som skapar resultaten ni behöver och vill ha

Vad ska vi utgå ifrån när vi bygger vår säljstrategi? Vilka är grundbultarna i en framgångsrik säljstrategi och hur påverkar dessa varandra? Hur säkerställer vi att vår strategi kan omvandlas till operativt säljarbete? Vilka förändringar behöver vi göra i vår verksamhet för att lyckas med vald strategi och hur får vi vår organisation att ställa upp på dessa förändringar?

Talare



ANDERS KARLSTRÖM
Konceptansvarig för "sales
excellence", Mercuri
international Sverige

11:40 - 12:10 **Strategi möter verksamhet: Kraften i business intelligence och automatisering**

Business Intelligence och automatisering kan lyfta er strategiska uppföljning och driva tillväxt i verksamheten. Ta del av konkreta exempel och handfasta strategier för att integrera avancerad dataanalys och automatiseringsteknik i er affärsmodell. Lär er hur dessa verktyg kan skapa djupare insikter, effektivisera processer och främja en datadriven kultur som accelererar tillväxt.

Talare



KARL APPELQVIST
Partner, PwC Sverige

12:10 - 13:10 **Lunchpaus**

Nu är det dags att fylla på med lunch innan programmet fortsätter.

13:10 - 13:40 **Case: Så skapade vi vår framgångsresa med 4 600 procents tillväxt**

Playground Tech AB vann årets Gasell-tävling i Sverige. Här får ni ta del av deras resa genom vd:n Magnus Villson. Han delar bland annat med sig av 10 råd för att lyckas med en tillväxtresa.

Talare



MAGNUS VILLSON
Vd, Playground Tech

13:40 - 14:20 **Framgångsrik kostnads- och likviditetsstyrning: nyckeln till hållbar tillväxt**

Strategisk hantering av kostnader och likviditet säkrar företagets ekonomiska hälsa, och blir en katalysator för hållbar tillväxt. Lär dig om praktiska verktyg och metoder för att optimera din kassahantering och säkerställa en framgångsrik expansion.

Talare



Monika Lindberg arbetar som affärsrådgivare och auktoriserad redovisningskonsult vid Grant Thorntons kontor i Stockholm. Hon har över 30 års erfarenhet inom redovisning och rådgivning till entreprenörs- och ägarledda företag. Monika brinner för att skapa rutiner och möjligheter för företagen att arbeta strategiskt, bygga tillväxt och öka lönsamheten i verksamheten genom att arbeta med ägare, styrelse, ledningsgrupp och

14:20 - 14:40 Paus

Nu är det dags för en till paus. Hämta en kopp kaffe eller interagera med andra deltagare i den digitala plattformen.

14:40 - 15:10 Rekrytera på potential!

Du får ta del av expertens tips och råd kring hur du utvecklar en långsiktigt hållbar strategi för att attrahera och behålla talanger. Vi går igenom vikten av att skapa en inkluderande, hållbar och tillitsbaserad kultur där det goda ledarskapet, och medarbetarskapet, får ta plats i första rummet. Vi får även ta del av de konsekvenser ett dåligt ledarskap kan ge. Och varför företag i så stor utsträckning som möjligt ska rekrytera på potential och skapa möjligheter för vidareutveckling och utbildning.

Talare



JOAKIM SÄLL

Group CEO och Senior Partner
inom Executive Search, Michaël
Berglund Group

Joakim är Group CEO på Michaël Berglund Group, Senior Partner inom Executive Search och arbetar som kundansvarig samt senior personbedömare. Han har arbetat med Executive Search sedan 2011 med tyngdpunkt främst industri, bank, försäkring och service. Han har 20 års erfarenhet av att leda och utveckla företag och verksamheter och har haft ledande befattningar i näringslivet bland annat som vd för Lantmännen Agroetanol, vd för Svenska Statoil och Affärschef ICA Telecom.

Joakim har även erfarenhet från ett flertal styrelseuppdrag, både som ledamot och ordförande. Däribland som ordförande i Näringslivets Säkerhetsdelegation och suppleant i Svenskt Näringsliv. Han är certifierad testuttolkare av SHL:s ipsativa personlighetsinventorium OPQ samt Hogan Assessment Systems.

15:10 - 15:50 Skapa en tillväxt och innovationskultur

40 minuter som ger er verktygen för att kickstarta er innovationskultur. Vi utforskar de grundläggande komponenterna i en innovationskultur: tillit, öppenhet, tolerans för misslyckande och stöd för kreativitet. Deltagarna kommer att få förståelse av innovationskultur och de verktyg som krävs för att integrera och främja den inom sin organisation.

Talare



JONAS BRÖGGER

Growth Leader och vd för
McCloud Miller Group

15:50 - 16:00 Avslutning och sammanfattning

Dagen sammanfattas från studion. Vilka nya insikter tar vi med oss från dagen?

Talare



MALIN EIJDE
Moderator, Vd-tidningen